

Informator

Metody Dźwigni



MENTOR EDU

Uczymy uczyć i zarabiać na wiedzy

Miesiąc 1: CO SPRZEDAJESZ

Wyciągniemy to co masz — doświadczenie, wiedzę, wyniki klientów — i zamienimy w jedną konkretną ofertę. Skończysz ten miesiąc wiedząc co sprzedajesz, komu i dlaczego ktoś ma kupić właśnie od Ciebie.

Twoje doświadczenie

Wyciągamy to, co już masz — wiedzę, wyniki, historię.

Jedna konkretna oferta

Zamieniamy to w ofertę — nie 5 pomysłów, tylko jedną.

Jasność na koniec

Wiesz co sprzedajesz, komu i dlaczego ktoś ma kupić właśnie od Ciebie.

Miesiąc 2: JAK LUDZIE DO CIEBIE TRAFIAJĄ

Wybierzesz jeden kanał, przygotujesz coś co przyciąga ludzi i napiszesz wiadomość, która zaprasza na Twoje wydarzenie.



Jeden kanał

Wybierasz jeden kanał i skupiasz się na nim.



Przyciągasz ludzi

Przygotowujesz coś, co przyciąga właściwych ludzi.



Wiadomość zapraszająca

Piszesz wiadomość, która zaprasza na Twoje wydarzenie.

Przy pisaniu pomaga asystent — wklejasz swoje notatki, dostajesz brudnopis, poprawiasz swoim głosem.

Miesiąc 3: PIERWSZE URUCHOMIENIE

Zaprosisz kilka osób, które już Cię znają, na mini-spotkanie. Przeprowadzisz je, złożysz ofertę i zobaczysz co działa. Skończysz program z lejkiem uruchomionym, przetestowanym i spisany na jednej stronie.

01

Zaproszenie

Zapraszasz kilka osób, które już Cię znają, na mini-spotkanie.

03

Analiza

Widzisz co działa — na żywych ludziach, nie w teorii.

02

Przeprowadzenie

Przeprowadzasz spotkanie i składasz ofertę.

04

Gotowy lejek

Lejek uruchomiony, przetestowany i spisany na jednej stronie.



2 spotkania buforowe — po miesiącu 1 i 2. Na nadrobienie, pytania, wspólne klikanie. Nikt nie zostaje w tyle.

Jak to wygląda co tydzień?

Jedno spotkanie online

W poniedziałek o **20:00** (45 min + pytania).

Jedno małe zadanie

Do zrobienia w tygodniu — konkretne, wykonalne.

Materiały wideo

Do obejrzenia w swoim tempie.

Feedback

Ode mnie i od grupy w zamkniętej społeczności między spotkaniami.

To jest **2-3 godziny tygodniowo**. Nie drugi etat.



Co konkretnie dostajesz?



14 spotkań live ze mną

Nie nagrania, nie chatbot. Ja, na żywo, co tydzień.



Feedback co tydzień

Pokazujesz co zrobiłaś, dostajesz konkretną odpowiedź co zmienić. Nie zgadujesz sama.



Gotowe szablony

Oferty, maila, zaproszenia, opisu. Wypełniasz, nie wymyślasz od zera.



Asystent pisania

Wklejasz swoje notatki, dostajesz brudnopis, poprawiasz swoim głosem. Pisanie przestaje być barierą.



Materiały wideo krok po kroku

Pokazują na ekranie co kliknąć i gdzie. Oglądasz w swoim tempie, tyle razy ile potrzebujesz.



Zamknięta grupa

8 osób + ja. Pytasz między spotkaniami, dostajesz odpowiedź. Nie czekasz do poniedziałku.

Co masz po Modelu Dźwigni?

- Jedną gotową ofertę**
Opisaną, wycenioną, zrozumiałą dla klienta. Nie 5 pomysłów w głowie — jedną ofertę na papierze.
- Jeden działający kanał**
Wybrany, uruchomiony, zrozumiały. Wiesz skąd przychodzą ludzie i co robić, żeby przychodzili dalej.
- Prosty lejek sprzedażowy**
Ktoś Cię znajduje → przychodzi na Twoje wydarzenie → kupuje. Zbudowany i uruchomiony.
- Umiejętność domykania sprzedaży**
Wiesz co powiedzieć i napisać po wydarzeniu, żeby ktoś kupił. Bo lejek na początku nie sprzedaje sam.
- Cały proces spisany na 1 stronie**
Możesz go powtarzać co miesiąc bez zastanawiania się "co teraz".
- Gotowe zdanie otwierające**
Wiesz jak się przedstawić nowym osobom. Nie jąkasz się, nie tłumaczysz 10 minut.

Dlaczego grupa, a nie samodzielnie?

Masz termin

Co tydzień poniedziałek 20:00. To porządkuje.

Masz feedback

Nie zgadujesz czy dobrze. Dostajesz odpowiedź.

Masz grupę

7 osób w podobnej sytuacji. Widzisz że się da. Nie jesteś w tym sama.

Masz tempo

Nie za szybko, nie za wolno. Z buforem na nadrobienie.

Czym Model Dźwigni NIE jest?

✗ To nie jest kurs do oglądania

Jeśli chcesz tylko zbierać wiedzę, to nie dla Ciebie.

✗ To nie jest coaching 1:1

Pracujesz w grupie, bo grupa przyspiesza i mobilizuje.

✗ To nie jest obietnica "pasywnego dochodu"

Zbudujesz system, ale to Ty go prowadzisz.

✗ To nie jest program dla początkujących

Musisz mieć doświadczenie i klientów, żeby było z czego budować.

Zasady

→ **Przychodzisz na spotkania**

Poniedziałek 20:00, 14 tygodni.

→ **Robisz jedno małe zadanie tygodniowo**

I wrzucasz wynik do grupy.

→ **Dajesz feedback innym**

Pomagasz grupie, grupa pomaga Tobie.

→ **Wychodzisz z uruchomionym lejkiem**

Nie z planem na kiedyś.

Zacznij działać z Metodą Dźwigni

Masz doświadczenie. Masz wiedzę. Masz wyniki klientów. Czas zamienić to w jeden konkretny system, który działa — i który możesz powtarzać co miesiąc.

Skończysz program z lejkiem uruchomionym, przetestowanym i spisany na jednej stronie.

Zasady płatności

Poniżej przedstawiamy dostępne opcje płatności za program Metoda Dźwigni. Wybierz tę, która najbardziej Ci odpowiada.

Opcja 1 — 5900 zł

brutto

Płatność: paragon / faktura

MENTOR-EDU SPÓŁKA z o.o.

NIP: PL8992985640

Konto: 95 1050 1575 1000 0090 8341 5886

Opcja 2 — 6400 zł

Trzy transze

Opłaty w 3 trzech transzach (to nie raty bankowe) przez system Tuba PAY.

[Proszę kliknąć tutaj](#)

Opcja 3 — Tryb indywidualny 60/40

60% / 40% — proszę o kontakt.

Skontaktuj się ze mną jeśli potrzeba

jacek@jacekwolniewicz.pl

